



## Curriculum Vitae Europass

### Informazioni personali

Cognome(i)/Nome(i) **Katia Di Lella**  
Indirizzo(i) c.da Soda n 1  
Telefono(i) 392 6999157  
Fax  
E-mail katiadl79@gmail.com

Mobile 392 6999157

Cittadinanza italiana

Data di nascita 18/06/1979

Sesso F

Occupazione  
desiderata/Settore  
professionale **Amministrativo contabile  
AGENTE DI COMMERCIO**

### Esperienza professionale

Tecnico, amministrativo contabile, contabilità ordinaria ed analitica fatturazione attiva e passiva ,prima nota riconciliazione bancaria , anticipi su fatture relazione e chiusura di bilancio d'esercizio organizzazione trasferte dipendenti preparazione documentazione per bandi di fondi europei .Addetto alle vendite , agente di commercio.

#### Esperienza in ambito amministrativo statale

2000 2005

consigliere comunale presso il comune di Bagnoli Del Trigno

2018

Candidata regionale lista fratelli d 'italia

2018

Candidata europea con partito Forza nuova

Date 1999-2004

Lavoro o posizione ricoperti Impiegata d'ordine

Principali attività e responsabilità Utilizzo programma osra b ,point multigamma ,team system di contabilità e fiscale ,utilizzo piattaforma entrate ,aruba ,fattura 24 per fatturazione elettronica .Buona padronanza degli strumenti microsoft office in possesso ECDL

Nome e indirizzo del datore di lavoro Studio bernardo

Tipo di attività o settore Contabilità ordinaria

Addetto alla vendita

2004-2012

Wuerth s.r.l.

Operatore di vendita, comunicazione e gestione d'impresa ,acquisizione clientela .

Agente di commercio

2013-2017

Agente monomandatario

Fime s.r.l.

2017-2021

Agente plurimandatario

Tecno profili, tixie, Stenox ,litaliafili, colorificio Benson,italconf

RESPONSABILE COMMERCIALE  
SETTEMBRE 2021 AD OGGI  
FILITALIA S.R.L.

## Istruzione e formazione

Ragioniere ,perito commerciale

Date

1995-1999

Titolo della qualifica rilasciata

Corso pro jet management associazioni competenza multidisciplinari A.C.M con patrocinio di Confindustria Chieti-Pescara

Principali tematiche/competenza professionali

Corso analisi e controllo investimenti industriali ,A.C.M

Laurea triennale

Scienze della comunicazione per l'industria e per il commercio

Università degli studi di Teramo

Laurea magistrale

Gestione e comunicazione d'impresa

Università degli studi di Teramo

Corso di alta formazione in Soft skills &personal development nell' ambito della finanza

Dipartimento di diritto economia

Università

La sapienza

## Capacità e competenze personali

Personalità dinamica e intraprendente ,ottimo spirito di squadra .Precisa e discreta.

Madrelingua

italiana

Altra(e) lingua(e)

Inglese ,Francese,

Autovalutazione

Livello europeo (\*)

Inglese

Comprensione		Parlato		Scritto	
Ascolto	Lettura	Interazione orale	Produzione orale		
B1	B1	B1	B1	B1	

Curriculum Vitae

Francese

A1

A1

A1

A1

A1

Capacità e competenze sociali

Professionista intraprendente dinamica fortemente orientata ai risultati e all'ampliamento del portafoglio clienti aziendale .Grazie a venti anni di esperienza nel settore edile contabile e tecnico commerciale è in grado di avviare negoziare e concludere in completa autonomia trattative d'impresa .Illustra in maniera efficace e persuasiva trattative multiple con più utenti ,mediante tecniche di comunicazione VUC in maniera efficace ed efficiente i vantaggi e i benefici dell'offerta aziendale .Personalità intraprendente ha recentemente conseguito laurea triennale in scienze della comunicazione .Può contare su una forte motivazione e sul desiderio di crescere professionalmente in termini di fatturato .Grazie a capacità di decision marketing e di leadership ornanizzativa ha sviluppato diversi progetti analizzando costi e benefici.  
Analisi swot , psicologia dei gruppi ,ricerca scientifica ,razionalità delle decisioni .marketing ed impresa E' in grado di creare siti web .  
Ottima conoscenza dei sistemi operativi ,linguaggi di programmazione ,pacchetto operativo come excel, word fogli di calcolo, programmi informatici ,power point, utilizzo data base .

Capacità e competenze organizzative

Orientamento ai risultati ,di problem solving e customer satisfaction ,abilità relazionari e di intermediazione ,capacità di gestire un portafoglio clienti

Corsi di PNL

Capacità e competenze informatiche

Programmatore informatico

Capacità e competenze artistiche

Scrivo poesie

Altre capacità e competenze

Corso guida sicura  
Corso tecniche di vendita con attestazione operatore di vendita per l'estero.  
Corso sulla proprietà intellettuale per imprese.

Patente

B

Automonita